

## Apibase – Sales Development Representative

### Wie zoeken wij?

Wie is Apibase?

Wij zijn een snel groeiende scale-up die een revolutie teweeg wil brengen in de restaurant- en cateringbranche door middel van onze geavanceerde softwareoplossingen.

Onze missie?

Onze geweldige klanten in staat stellen hun food & beverage management te verbeteren, van een vlekkeloze orderverwerking en voorraadbeheer tot de berekening van de food kost en de vermelding van allergenen. We zijn niet alleen een dienst; we zijn een essentiële partner in het succes van onze klanten.

Jouw job in een notendop:

- Inbound Lead Mastery (80%): Samen met Marketing zet je campagnes op, bereid je beurzen en aanwezigheid voor, en stem je strategieën af om inkomende leads effectief te beheren. Door intent-data te interpreteren, begrijp je klantbehoeften en pak je hun pijnpunten doelgericht aan.
- Strategisch benaderen van leads (10%): Proactief contact opnemen met potentiële klanten en hen enthousiast maken over hoe onze software hun bedrijf kan transformeren.
- Innovatie en groei (10%): Je bent de drijvende kracht achter je eigen leadgeneratie-initiatieven en draagt bij aan procesverbeteringen, waarmee je de weg vrijmaakt voor ons gezamenlijke succes.
- Je bent de brug naar ons externe verkoopteam en creëert mogelijkheden voor een diepere betrokkenheid. Je succes wordt gemeten aan de hand van je prestaties bij het beheren van leads en je wekelijkse activiteiten.

### Niemand is perfect

Maar de volgende eigenschappen kunnen je helpen om succes in de job te bereiken:

- Opleiding: Houder van een bachelor- of masterdiploma. We verwelkomen pas afgestudeerden die hun carrière bij ons een vliegende start willen geven.
- Commercieel inzicht: Een natuurlijke aanleg voor onderhandeling en overtuigingskracht.
- Taalvaardigheden: Vloeiend in Engels, met beheersing van Nederlands, Duits, Frans of Zweeds als sterke troef.
- Klantgericht: Een goede luisteraar die begrijpt hoe belangrijk het is om de behoeften van de klant te identificeren en vertrouwen op te bouwen.
- Tech-enthousiast: Gepassioneerd door nieuwe technologie en vaardig in het delen van dit enthousiasme met klanten.
- Leervermogen: Staat open voor continu leren en ontwikkelen, vindt het leuk om onder druk te staan en is enthousiast over persoonlijke en professionele groei.

### We investeren in ons talent:

Wat wij aanbieden: Een weg naar succes

- Een inspirerende omgeving: Een dynamische rol in een succesvolle, groeiende scale-up, omringd door een gepassioneerd en ondersteunend team.
- Uitgebreide training: Uitgebreide salestraining om ervoor te zorgen dat je vanaf je start goed uitgerust bent om te slagen.
- Carrièreontwikkeling: Ruime mogelijkheden voor groei en ontwikkeling binnen het bedrijf.
- Belonende ervaring: Een competitief salaris met groeipotentieel, extra voordelen, Laptop, gsm en ander werkmateriaal