



Apibase – Senior sales Manager - Enterprise Market

We zijn op zoek naar?

APICBASE is een dynamische startup in volle expansie. Onze software revolutioneert food & beverage management wereldwijd, met een indrukwekkend portfolio van topklanten en restaurants wereldwijd. Dankzij onze klantgerichte aanpak en onze drang om te excelleren, zijn we uitgegroeid tot een onmisbare schakel in de tech stack van de hospitality wereld. Om deze groei voort te zetten, zoeken we een ervaren Enterprise Sales Manager.

Jouw rol:

- Identificeren en benaderen van potentiële enterprise klanten.
- Opbouwen en onderhouden van sterke relaties met bestaande klanten.
- Begrijpen van de specifieke behoeften en uitdagingen van klanten en het aanbieden van passende oplossingen.
- Voeren van onderhandelingen en sluiten van verkoopdeals.
- Samenwerken met het marketingteam om gerichte campagnes te ontwikkelen en uit te voeren.
- Analyseren van markttrends en het identificeren van nieuwe zakelijke kansen.
- Rapporteren van verkoopprestaties en prognoses aan het management.
- Vertegenwoordigen van Apibase op conferenties en evenementen.

Wie ben jij?

- Minimaal 5 jaar ervaring in B2B sales binnen de technologie- of softwaresector.
- Ervaring met het verkopen aan enterprise klanten is een must.
- Sterke netwerkvaardigheden en vermogen om duurzame klantrelaties op te bouwen.
- Uitstekende onderhandelings- en communicatievaardigheden.
- Resultaatgericht met een bewezen staat van dienst in het behalen van verkoopdoelen.
- Vloeiend in Engels, zowel schriftelijk als mondeling. Een andere taal is een grote plus.
- Zelfgemotiveerd, proactief en in staat om zelfstandig te werken.
- Bereidheid om te reizen indien nodig.

Wat kan jij verwachten?

- Een mega afwisselende en boeiende job in een succesvolle, groeiende scale-up;
- De mogelijkheid om verantwoordelijkheid op te nemen en door te groeien;
- De mogelijkheid om aan je persoonlijke ontwikkeling te werken;

- Een tof en saamenhorig team dat saamenbouwt aan de toekomst van APICBASE;
- Een open inzicht in de wereld van startups/scale-ups;
- Een competitief loon - OTE 150-180/jaar
- Mogelijkheid om zowel als vaste werknemer als freelancer te werken